

Acquisition : courtier nantais cherche courtier parisien

Selon nos informations, un courtier généraliste nantais a finalisé une acquisition en plein confinement. Malgré le contexte, il ne cache pas ses ambitions et cherche à s'implanter plus sérieusement en région parisienne.

Si le confinement et la crise sanitaire ont eu raison de plusieurs rapprochements, ce n'est pas le cas de ce courtier nantais.

[Le 34^e courtier français d'après le classement des courtiers millionnaires 2020, Colbert Assurances](#) (4,3M€ de chiffres d'affaires) a réalisé l'acquisition du cabinet **CAPRA** à Nantes (400 000€ de chiffres d'affaires) le 1^{er} Avril 2020 par voie électronique.

5 concurrents

Le fondateur de **CAPRA, Christian Jugeau**, souhaitait prendre sa retraite et cherchait un repreneur capable d'assurer la reprise au mieux des intérêts de ses clients pour son cabinet. *« Son choix a été motivé par une vision commune du service client (compétence, écoute, proximité et réactivité) et la qualité des équipes. Son CA est d'environ 400.000 € avec une clientèle d'Entreprises et de TNS en protection sociale (santé collective et individuelle, prévoyance et retraite) »* se félicite **Anthony Chaffron, associé gérant et directeur commercial, marketing et innovation**. Et d'ajouter *« Le fait d'avoir déjà intégré positivement d'autres cabinets de courtage a également plaidé en notre faveur, de même que l'attention portée au bien-être des collaborateurs et le fait de les associer à la réussite de l'entreprise (50 % des salariés sont au capital du cabinet). »*

[A lire : Classement courtiers 2020 : une entrée sur le podium](#)

Une forte volonté d'intégration

Covid oblige, *« le déménagement a dû être repoussé au 15 Mai. Le cédant nous a par ailleurs avoué avoir craint une annulation de la vente ou une renégociation du prix au regard des éventuelles conséquences du COVID sur le maintien du CA de son cabinet pour 2020 et 2021, mais la parole donnée est pour nous une valeur essentielle »* explique Anthony Chaffron.

Le courtier Colbert Assurances entend prendre le temps d'intégrer CAPRA. *« Dans les mois à venir nous allons beaucoup travailler à rencontrer ses clients et à les conseiller en matière de retraite avec la loi Pacte et l'instauration du PER qui est à cheval sur la protection sociale et la gestion de patrimoine avec une gestion*

financière pointue, que nous traiterons en commun avec Colbert patrimoine finance. » Afin que les synergies se fassent de la meilleure façon possible, le courtier nantais a recruté un directeur Retraite et Epargne salariale le 25 Mars dernier. « Le Cabinet CAPRA étant essentiellement tourné vers les Assurances de Personnes, nous souhaitons faire jouer la synergie entre nos équipes Vie, IARD et gestion de patrimoine afin d'apporter un conseil à 360° à nos clients. »

Des ambitions parisiennes

Si cette acquisition a surtout été motivée par une volonté de renforcer son ancrage géographique, Colbert Assurance ne cache pas son ambition d'attaquer le marché parisien. « *Nous avons de fortes ambitions sur Paris avec l'ouverture d'un bureau début Juillet dans les locaux de notre partenaire expert-comptable (BakerTillyStrego). Nous avons un très beau portefeuille de clients parisiens que nous souhaitons suivre au plus près. »* Le courtier nantais est ainsi à la recherche d'un rapprochement avec des cabinets parisiens : « *nous sommes en recherche sur Paris de cabinets en IARD et en VIE à acquérir ou à associer avec une cible de chiffre d'affaires de 300K€ à 3 millions €* » annonce le courtier.

Source argus de l'Assurance 11/06/20

<https://www.argusdelassurance.com/courtiers/courtiers-cgpi/acquisition-courtier-nantais-cherche-courtier-parisien.166186#xtor=EPR-1&email=achaffron@colbertassurances.com>