

## Un(e) Chargé(e) de clientèle épargne salariale et retraite en CDI

### **Descriptif du poste :**

Dans le cadre du développement de solutions d'épargne salariale et de retraite collective au sein du cabinet, nous recherchons un(e) chargé(e) de clientèle spécialisé(e) en CDI. Vous interviendrez directement sur une cible de TPE/PME et de grandes entreprises en leur proposant des solutions adaptées et innovantes. Vous contribuerez ainsi à développer le portefeuille clients sur l'activité assurance collectives.

Vous aurez pour principales missions :

- Elaborer et mettre en œuvre un plan d'actions commerciales en accord avec la direction
- Commercialiser en direct des produits collectifs d'épargne salariale et de retraite (Loi Pacte PER)
- Participer aux négociations avec les assureurs
- Accompagner les prospects et clients dans la mise en place de contrats sur-mesure
- Préparer et présenter les dossiers pour les négociations avec les interlocuteurs dédiés (DRH, CE et chefs d'entreprises)
- Assurer le suivi et entretenir les relations avec les clients
- Développer et animer les réseaux d'apporteurs sur ces produits

### **Profil recherché :**

Pour mener à bien vos missions, vous justifiez d'une maturité professionnelle et d'une aisance commerciale confirmée pour gérer les relations auprès d'interlocuteurs professionnels.

Titulaire d'une formation supérieure, vous maîtrisez les métiers de l'épargne salariale et de la retraite collective.

Doté(e) d'une réelle aisance relationnelle, vous faites preuve d'une capacité à convaincre et témoignez d'une empathie pour comprendre les problématiques du client.

Rémunération en fixe + prime variable en fonction du profil et de l'expérience

Colbert Assurances vous offre l'opportunité de développer votre expertise sur un marché porteur, l'épargne salariale et la retraite, dans un environnement motivant et à taille humaine.

*Poste basé à Nantes*

[\*\*Je postule à cette offre !\*\*](#)